



2021年5月26日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ゴ ル フ ・ ド ュ
代表者名 代表取締役社長 佐久間 功
(コード番号：3032 名証セントレックス)
問合せ先 経営管理本部長 並木 健二
電話番号 0 4 8 - 8 5 1 - 3 1 1 1

業務提携および新業態「ゴルフ・ドゥ P l u s (仮称)」に関するお知らせ

当社は、エネルギー事業者との連携を手掛けるコモンチェーン株式会社（本社：大阪府吹田市 代表取締役：中田 亜美）および、その関連会社でメディカルサポート事業を手掛けるA Iストラテジー株式会社（本社：新潟県中央区 代表取締役：上出 智也）と「ゴルフ・ドゥ！」の加盟店開拓など業容拡大に向けた業務提携を行います。また、本業務提携に伴い、「ゴルフ・ドゥ！」の新業態店舗として、「ゴルフ・ドゥ P l u s (仮称、以降「仮称」の記述を省く。)」の出店を進めてまいりますので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 業務提携の理由および内容

現在、世界的に脱化石燃料の流れが加速しており、将来的なガソリン需要の減少は避けられない見通しから、全国のガソリンスタンドは減少が続いております。今後もガソリンスタンドの撤退や業態転換は進むものと推測され、全国にその数1万件以上と推定されます。

そのような状況を踏まえ、当社はガソリンスタンドからの撤退や業態転換を検討している事業者へ向けた事業モデルの転換提案を事業として手掛けるコモンチェーン株式会社と業務提携し、ガソリンスタンド事業者へ提案する事業モデルのひとつとして「ゴルフ・ドゥ！」フランチャイズへの加盟および新業態「ゴルフ・ドゥ P l u s」の展開についてアプローチを委託いたします。

また、本年度中には同社の運営による「ゴルフ・ドゥ P l u s」の1号店を新潟県に出店する予定で、同社とともに新業態としての精査を進めると共に、A Iストラテジー株式会社が手掛ける医療関連ビジネスとも連携を図り、高付加価値で収益力の高いビジネスモデルを構築してまいります。

2. 新業態「ゴルフ・ドゥ P l u s」について

当社に於いては当期を第二の創業と位置付け、新たな挑戦に臨む初年度と捉えております。「ゴルフ・ドゥ P l u s」の開発については、前期より社内プロジェクトチームで検討を進め、「ゴルフ・ドゥ！」の新業態として「ゴルフ・ドゥ P l u s」に至りました。

「ゴルフ・ドゥ P l u s」は、売場面積が250～400坪で、商品構成は「ゴルフ・ドゥ！」同様に中古ゴルフクラブを軸に置き、全てのゴルフ関連品を既存の「ゴルフ・ドゥ！」以上に充実させ、お客様に選ぶ楽しみを今まで以上に味わっていただきます。

商品以外には、試打室を基本として3打席を設置するとともに、シミュレーションゴルフルームを基本として3室設置し、ゴルフに関連したレッスン、コンペ、パーティーからゴルフ大会など、お客様参加型のコト消費の提供を行ってまいります。シミュレーションゴルフルームでは、店内にある全ての中古ゴルフクラブのレンタル使用が可能で、人気モデルを手に世界の名門コースやファン憧れのコースを気軽にプレーできる環境を整えます。これはゴルファーにとって大きな魅力であり、サービスの目玉になると考えております。

また、お客様同士がコミュニケーションを図れる場としてのカフェラウンジや、20～30歳の若年層を中心に定着化しつつあるメンズ脱毛店のテナントを予定しており、特にメンズ脱毛はゴルフへの参加が増えている若年層がメインターゲットであるため、「ゴルフ・ドゥ P l u s」への集客効果が期待できます。



「ゴルフ・ドゥ P l u s」の外観および内観イメージ

3. 今後の見通し

当期の業績に与える影響については、現時点において本業務提携による新規フランチャイズ加盟によるオープン等が具体的に予定されているわけではありませんので未定ですが、本業務提携に関連して新規フランチャイズ加盟契約等が成立し、開示の必要性が生じた場合には、速やかに開示いたします。

なお、当社は2021年5月14日に中期経営計画を公表いたしました。同年6月にはその詳細版の公表を予定しており、詳細版の中で「ゴルフ・ドゥ P l u s」の出店目標は今後5年間で10店舗と設定しております。ただし、前述のとおり対象物件は全国に1万件以上あることから、状況に応じてより積極的に店舗数の拡大に取り組んでまいります。

以上