



新たな成長軌道に乗せるための 新規出店、新規取引先の 拡大を推進してまいります。

株式会社 ゴルフ・ドゥ
代表取締役社長 伊東龍也

株主・投資家の皆様におかれましては、平素は格別なご支援を賜り、厚く御礼申し上げます。

ゴルフ・ドゥは、ゴルフ・ドゥ!ブランドを通して世界の人々に夢と感動と心の満足を提供することを会社理念としております。お客様や株主・投資家の皆様をはじめ、従業員やフランチャイズ加盟店、お取引先などすべてのステークホルダーの信頼を得て、安心いただくために、いかなる場合も正しくまっすぐな姿勢で企業価値向上に努める、その思いと行動にこそ我々のビジネスの本質があると考えています。

今まさに、ゴルフ・ドゥはコーポレートメッセージである「感動にまっすぐ。」のもと、ゴルフというスポーツを通して、より多くの人たちの心が豊かになり、より楽しく生活ができるよう、常に新たな価値をお届けする商品・サービスの創造に挑戦し続けています。

ゴルフ業界では、平成25年度新商品のヒット商品不在という状況下で、ゴルフクラブの中でも中心商材である「ウッド」及び「アイアン」が単価下落（デフレ）傾向にて推移しております。また、表面的な売上は堅調に推移するも、長引く価格競争により利益は減少傾向が続いております（矢野経済研究所「YSPゴルフデータ」）。平成25年10月16日に日本経済新聞社が発表した「第19回ゴルフ場主要コース調査」によりますと、1ゴルフ場あたりの平均売上高は前年

比2.6%減となる見通しになり、ゴルフ用品市場同様に値下げ競争が収まらず客単価の下落が響いております。しかしながら、プレー人口におきましては、若い女性や60歳代以上のシニア層の来場者数増加により前年比4.5%増と回復傾向にあります。なお、経済産業省「特定サービス産業動態調査」におきましてもゴルフ場／練習場の利用者数が平成25年8月には前年同月比100.9%/97.7%と堅調に推移しております。

このような経営環境のもと当社グループでは、事業全体の成長戦略の柱である直営店の出店拡大に向けて、ゴルフ・ドゥ認知度アップのためのラジオCM、店舗開発本部の新設、来期新卒者の大量採用活動などに先行投資を行ってまいりました。また、直営事業では既存顧客の囲い込みや新規顧客獲得に販促費を投入し、売上獲得に向かいました。しかしながら収益を圧迫する厳しい状況が続いております。営業販売事業では受注金額に回復傾向がみられるもの前四半期から引き続き前年比で大幅な売上減となりました。

その結果、第2四半期連結累計期間では売上高22億2億38百万円、経常利益21百万円となりました。

株主・投資家の皆様におかれましては、今後とも一層のご支援・ご鞭撻を賜りますようお願い申し上げます。

平成25年12月

都心と郊外を結ぶ新サービスの展開と新たな顧客層を拡大し、着実に需要を取り込む

ゴルフ・ドゥグループは、平成26年3月期にお客様信頼度における業界No.1を目指し、創業以来「ゴルフ・ドゥの原点」でもある「気軽に・手軽に楽しむカジュアルゴルフ」実現企業として成長を加速させるための道筋を確立する活動を進めてまいりました。

直営事業は新規出店を再開、平成25年4月20日に環七練馬店、10月4日には都市型小規模店舗の1号店となる神田須田町店をオープンいたしました。この2店舗のオープンにより、東京都内での直営店は6店舗となりました。都市型小規模店舗とは、都心部に立地し品揃えを人気の高い中古ゴルフクラブに特化した20～30坪程度の店舗です。この都市型小規模店舗と郊外型店舗によるコラボレーションとして、都心部で働くお客様が購入希望のゴルフクラブを都市型小規模店舗でみつけた場合、自宅近くの郊外型店舗へ配送し、試打サービスが受けられる新たなサービスを展開してまいります。このようなサービスの拡大を目指して、今後は山手線沿線内を中心とした「都市型小規模店舗」の出店を加速し、従来の「150坪大型ロードサイド郊外型店舗」と合わせ

3ヵ年（平成26年3月期～平成28年3月期）で10店舗以上の出店を目指してまいります。これにより、平成28年3月期末時点では直営店30店舗体制となる計画です。

フランチャイズ事業では、加賀スポーツ株式会社（本社：東京都千代田区 代表取締役社長 熊部光洋）と新規フランチャイズ契約を締結し、平成25年10月25日同社が経営するゴルフ練習場「アクティブAKIBA ゴルフガーデン」に併設した練習場パッケージの2号店「ゴルフ・ドゥ!ヨドバシAKIBA店」をオープンいたしました。また、新品ゴルフ用品を扱う「ゴルフプラザ アクティブ AKIBA」も併設されているため、新品クラブから中古クラブ、用品のワンストップ・ショッピング、そして併設のゴルフガーデンにてレッスンや試打と、都市の中心部でこれまでにないサービスを展開してまいります。

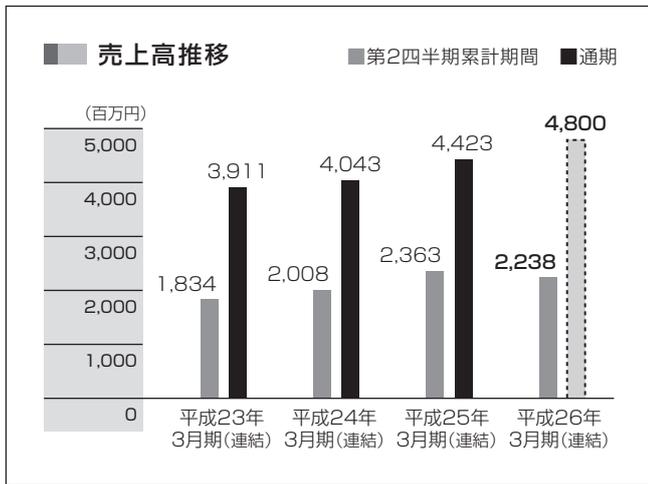


神田須田町店



ヨドバシAKIBA店





さらに、直営事業、フランチャイズ事業の商品を販売するゴルフ・ドゥオンラインショップでは、iPhone、Android端末等スマートフォンに対応したサービス展開の強化に積極的に取り組み、会員数・売上とも堅調に伸びてきております。

子会社であるスクエアツウ・ジャパンが担当する営業販売事業では、急激な円安の進行により輸入商材の割安感がなくなったことに起因する受注減から苦勞しながらも回復傾向となり、新たな取引先の開拓も進みつつあります。また、Eコマース市場に出店している店舗「GOLF J-WINGS楽天市場店」も軌道に乗りつつあり、新たな顧客層の開拓も堅調に推移しております。

下半期は上半期同様、新たな成長軌道に乗せるための取り組みを加速させ、着実に売上・利益を積み上げていくことで、期初の通期連結業績予想である、売上48億円、経常利益1億円の達成を目指してまいります。

また、平成25年3月期の株主通信にてご報告いたしました「ゴルフ・ドゥ カレッジ」の創設に向けた取り組みもスタートいたしました。「ゴルフ・ドゥ カレッジ」とは、実践的なカリキュラムが中心となるハイレベルな人材教育機関で、長期的にはゴルフ・ドゥの成長を根底から支えるシンクタンクとしての役割も果たすものです。平成26年4月開校を目指して、社内に創立委員会を発足し、カレッジのメイン講義の1つとなる店長候補育成のための研修プログラムや運営方法についての策定作業に着手いたしました。

CSR活動では、11月にオレンジリボン運動支援企業として『オレンジリボン啓発マスク』の無料配布活動を直営店舗で実施いたしました。毎年恒例となりました『子ども虐待防止オレンジリボン運動ゴルフ・ドゥ第5回チャリティゴルフ大会』も開催し、本社を埼玉県に置く企業として前回同様、埼玉県内の児童養護施設にチャリティ金を贈りました。また大会におきましては、一人でも多くの女性ゴルファーにご参加いただくため、女子部門やチーム賞等も用意し、多くの方にご参加いただきました。また、営業販売事業の子会社スクエアツウ・ジャパン自主企画商品のボール及びグローブに、オレンジリボン運動支援寄付金付き商品をラインナップし、積極的に展開しております。

これからも、ゴルフ・ドゥグループは、新たな成長軌道に乗せるための新規出店・新規取引先の拡大を進め、さらなる認知向上を加速させるべく、マーケティング力の強化、ゴルフ・ドゥ!ブランドの一層の強化を目指したブランディング活動に注力してまいります。また、「接客力」と「知識力」を追求し、お客様信頼度業界No.1となるべく、「気軽に・手軽に楽しむカジュアルゴルフ」実現企業として、より一層の努力を進めてまいります。

株式の状況

●株式の状況

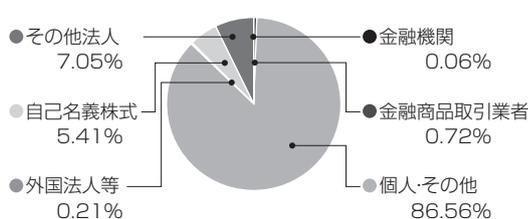
発行可能株式総数……44,000株
発行済株式総数……13,113株
株主数……1,056名

●大株主(上位5名)

株主名	持株数(株)	持株比率(%)
松田芳久	5,732	46.2
佐藤智之	1,219	9.8
ラオックス株式会社	400	3.2
佐藤弘子	387	3.1
伊東龍也	185	1.5

※当社は自己株式709株を保有しておりますが、当該株式には議決権がないため、上記大株主から除外しております。

●所有者別株式分布状況



●会社概要(平成25年9月30日現在)

会社名 株式会社 ゴルフドゥ (英文社名) GOLF-DO CO.,LTD.
設立 昭和62年9月
資本金 501,320千円
本社所在地 〒338-0001 埼玉県さいたま市中央区上落合2-3-1
事業内容 中古ゴルフクラブの買取り・販売を主たる営業目的とする「ゴルフ・ドゥ」直営店及び同フランチャイズチェーンの本部運営
従業員数 99名(連結)
古物商許可 埼玉県公安委員会 第431010007249号
東京都公安委員会 第305510007311号
茨城県公安委員会 第401010004033号
千葉県公安委員会 第441010002159号

役員

代表取締役社長 伊東 龍也 常勤監査役 小澤 幸乃
取締役会長 松田 芳久 監査役 志村 孝典
取締役 大井 康生 監査役 安野 憲起
執行役員 若井 秀樹
佐久間 功

●関連会社

スクエアツウ・ジャパン株式会社 The Golf Exchange Inc.

●株主メモ

事業年度 4月1日～翌年3月31日
期末配当金受領株主確定日 3月31日
中間配当金受領株主確定日 9月30日
定時株主総会 毎年6月
株主名簿管理人 三菱UFJ信託銀行株式会社
同連絡先 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部 〒137-8081 東京都江東区東砂7丁目10番11号 TEL: 0120-232-711 (通話料無料)
上場証券取引所 名古屋証券取引所
公告の方法 電子公告により行う
公告掲載URL <http://www.golfdo.jp/>

ただし、電子公告によることができない事故、その他のやむを得ない事由が生じた時には、日本経済新聞に公告いたします。

【お知らせ】株券電子化によるご注意

株券電子化に伴い、株主様の住所変更、単元未満株式の買取請求その他各種手続きにつきましては、原則、口座を開設されている口座管理機関(証券会社等)で承ることとなっております。口座を開設されている証券会社等にお問合せください。株主名簿管理人(三菱UFJ信託銀行)ではお取り扱いできませんのでご注意ください。

株主優待

毎年3月31日及び9月30日現在の株主名簿に記載または記録された株主様に対し、以下の基準により、株主専用オンラインショップにて1枚につき、ゴルフクラブは1点に限り20%割引、用品は何点でも10%割引でご購入できるパスワード付きご優待割引券を贈呈いたします。

【贈呈枚数】

1株以上ご所有の株主様……株主ご優待割引券1枚
5株以上ご所有の株主様……株主ご優待割引券3枚
10株以上ご所有の株主様……株主ご優待割引券5枚